



VENDERE ONLINE: STRATEGIA E TUTELA

L2B Partners presenta un ciclo di webinar dedicati al business online.

5 incontri, un tema ed un ospite. Giovedì alle 17:30.
Modera Cosetta Masi, Junior Partner L2B.



28 Maggio, ore 17:30

E-commerce

La check-list per partire con strategia

Mauro Vedovato – CEO Bizen

Un primo incontro di orientamento per capire gli aspetti da considerare nella progettazione di un e-commerce completo e orientato verso gli obiettivi aziendali.

4 Giugno, ore 17:30

Vendita online e offline

Il coordinamento dei canali online e tradizionali

Viorica Efros – Senior Associate L2B

I canali di vendita online si vanno ad aggiungere a una struttura commerciale esistente, costituita da agenti, distributori e altri intermediari, in alcuni casi esclusivi.

11 Giugno, ore 17:30

Servizi per il business online

Come tutelarsi quando ci si affida a terzi per i propri canali di vendita online

Cosetta Masi – Junior Partner L2B

Vendere online può rendere necessario affidarsi a terzi per servizi di supporto al proprio e-commerce, per esempio gestione del sito web o della logistica. In alcuni casi, la promozione e vendita dei propri prodotti viene affidata a piattaforme già esistenti. Impostare e gestire questi rapporti è fondamentale per la riuscita del progetto.

18 Giugno, ore 17:30

E-commerce B2C

La gestione dei rapporti con il consumatore nelle vendite online


Claudia Sandei – Professore Associato di Diritto Commerciale e delle Nuove Tecnologie Università di Padova

Il consumatore beneficia di condizioni di particolare favore nel caso di acquisti online. Garanzie, diritto di recesso, reclami. Occorre conoscere la normativa particolare ed implementarla al meglio.

25 Giugno, ore 17:30

E-commerce: focus Germania

Presentarsi in maniera efficace sul mercato tedesco

 Webinar in lingua inglese

Alan Dahi – Of Counsel L2B

Conoscere e applicare le regole particolari per la vendita online indirizzata a un mercato con alto potenziale come quello tedesco.

Iscriviti su **Eventbrite** o via mail a
info@L2Bpartners.com
http://l2bpartners.eventbrite.com

Per informazioni, contatta L2B Partners.
0444 525344
www.L2Bpartners.com

